

Yannick CHIZZOLINI

Responsable Marketing & Commercial

Expériences professionnelles

CEO - Fondateur [Agence Kodama](#) Lille / Depuis octobre 2022

Co-fondateur de l'Agence Kodama, agence WordPress écoresponsable

Prospection et conversion des leads

Gestion de projet et suivi commercial

Gestion administrative, financements

Responsable Channel France [SSL247 - Sectigo](#) Lille / De janvier 2020 à septembre 2022

SSL247, leader européen de la revente de certificats SSL, est une société de solutions en cybersécurité.

Ma mission consiste à m'adresser à l'ensemble des revendeurs du marché Francophone pour les accompagner dans la sécurisation de leur portefeuille (SSL, S-mime, Tests d'intrusions, scan de vulnérabilité).

Responsable marketing [UTOCAT](#) Lille, Euratechnologies / De juin 2019 à décembre 2019

Utocat développe des solutions reposant sur la blockchain à destination du secteur bancaire et assurantiel.

. Campagnes email, newsletter etc...

. Réseaux sociaux, stratégie et analyse de performances

. SEO SEM SEA

. Création de contenu marketing pour la stratégie d'automation

Responsable Commercial et Marketing [Kalicustomer](#) Lille, Euratechnologie / De février 2019 à mai 2019

Kalicustomer, Customer Feedback Management Platform.

Participation à la définition de la stratégie commerciale, son application et à la création d'un plan d'acquisition marketing s'appuyant sur des leviers digitaux : Automation / SEO / Lead Nurturing / Adwords / Trigger.

Chef de projet Digital [Sarbacane Software](#) Hem / De février 2017 à janvier 2019

Jackmail - Plugin d'emailing WordPress développé par Sarbacane.

. Amélioration de l'interface du produit en appliquant une démarche centrée sur l'utilisateur.

. Définition de l'offre commerciale pour cibler plusieurs profils (agence, bloggers, tpe...)

. Mise en place de campagnes Adwords. Monitoring Analytics.

Ingénieur Commercial [Sarbacane Software](#) Hem / De juin 2012 à février 2017

Commercialisation de la solution emailing Sarbacane au sein de l'équipe commerciale.

Sarbacane, Leader des campagnes emailing et SMS en France

A mi chemin entre le commerce (prospection, gestion d'opportunités) et le marketing (définition de la stratégie emailing de mes interlocuteurs).

Cadre commercial [ClubDeal](#) Lille - Paris / D'octobre 2011 à mai 2012

. Prospection sur la Métropole Lilloise

. Créations de deals et contenus marketing

Responsable Webmarketing [Luxomed](#) Lille - Eurasanté / De mars 2011 à août 2011

. Amélioration du site web/blog (WordPress)

. Campagnes Emailing

Commercial [Vialegis](#) Lille - Paris / De mars 2010 à mars 2011

. Prospection B2B sur la région Nord/Pas de Calais

Commercial Sédentaire [Creditsafe France](#) Roubaix / D'avril 2007 à mars 2010

Commercial TPE&PME (pendant 1 an)

Commercial Grands Comptes (2 ans)

Téléprospecteur [Vitalicom \(Acticall\)](#) Villeneuve-d'Ascq, France / De septembre 2005 à mai 2007

■ télé-prospecteur France Telecom de Septembre 2005 à Avril 2006

■ télé-conseiller Hotline technique N1 Club Internet de Avril 2006 à juillet 2006

■ Télé-conseiller Service commercial de juillet 2006 à janvier 2007

■ Télé-conseiller service fidélisation de janvier 2007 à mai 2007



📅 Né le 11/07/1983

✉ ychizzolini@gmail.com

🏠 Haubourdin

🚗 Véhicule personnel

Atouts

Organisé, Réfléchi, Dynamique, Créatif,
Ambitieux, Passionné, Pugnace

Profil MBTI : ESTJ (Directeur)

Langues

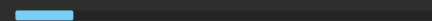
Anglais



Espagnol



Japonais



Centres d'intérêt

Nouvelles Technologies, Marketing,
Informatique

Ecologie, Football, Musique, Théâtre
d'improvisation, Voyages, Jeux de sociétés